

11 回生 山崎信一郎さん (唐津市出身)

国内・海外の美容産業にかかわる仕事

佐賀を日本の Grasse に！



親元を離れて6年間の経験 …ファミリービジネスの 「会社経営」に携わる

私の実家の家業は、元々120年続く料亭でした。現在は料亭とは別に父が創業した「ブルーム」という化粧品品の輸出・輸入代行、成分分析の会社で働いています。

大学を卒業して、化粧品メーカーで営業職を経て、家業に入ったわけですが、サラリーマン時代と弘学館での経験は現在の仕事でかなり活かしていると感じます。

弘学館生活で身についたものの中で一番は「根性」です。これがあれば、人生大抵のことは乗り越えられます。

「人生は腹くくったもん勝ち」です。次の100年を刻めるような、社会にとって必要不可欠な存在である企業になるために、私自身、使命感に燃えています。

佐賀が国内外コスメ産業の 集積地に！？

ブルームは唐津に本社がありまして、普段は東京オフィスで勤務しております。コスメやファッションの業界は一見華やかに見られがちですが、実際はそんなことは全くなく、泥臭く毎日必死で業務に取り組んでいます。日本国内での営業という観点からは東京は外せないエリアですが、グローバルの視点を持たないと将来は生き残っていきません。佐賀県唐津市を中心とした「コスメ構想」はまさに地方創生型のビジネスモデルでフランスのコスメティックヴァレーや世界の香水の都であるグラスのようになれるポテンシャルを持っていると本気で思っております。

このロマンある壮大なプロジェクトにご興味がある方は是非ともご一緒しましょう！

- 1994年 4月 弘学館中学校入学
- 2000年 3月 弘学館高等学校卒業
- 2000年 4月 早稲田大学商学部入学
- 2004年 3月 早稲田大学商学部卒業
- 2004年 4月 カネボウ株式会社入社
- 2005年 12月 ザ・フェイスショップ
ジャパン株式会社入社
- 2008年 2月 株式会社ブルーム入社
- 2019年 1月 日本輸入化粧品協会
(CIAJ) 理事就任

(2019年2月現在)



影響を受けた尊敬する取引先の恩師と

山崎信一郎さんのとある一日

- 8:00 出勤 (*メールチェック等)
- 9:20 営業会議
- 11:00 商談① (*新規の取引先)
- 14:00 商談② (*既存の取引先)
- 16:00 商談③ (*既存の取引先)
市場調査
- 18:00 打合せ
- 20:00 社内業務 資料作成等

後輩へのメッセージ

忘れがちなところなので、敢えて言わせて下さい。まず、今の弘学館で勉強ができ、そして生活できているということに感謝してください。先生(学校・寮)や友達にはもちろん、何より自分の親に対してです。そういう選択肢を希望していてもできない方々もたくさんいらっしゃる中、君たちは望む・望まないにかかわらず、今があると思います。ここでの生活を思いっきり enjoy し、社会に出て 日本だけでなく世界に羽ばたいて欲しいと思います。志高く！期待しています！